

Antecedentes

La Tecnología

En el sector Corporativo, la Tecnología se ha convertido en parte indivisible del negocio de forma que, no somos capaces de dibujar un futuro en nuestras empresas sin Internet (Internet de las Cosas), sin acceso masivo a contenidos, sin *Data Analytics*, sin Robótica...

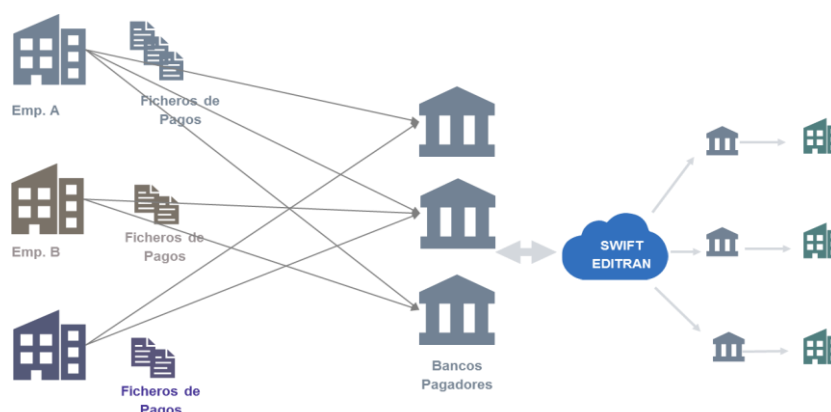
La Regulación

Existe una tendencia generalizada de generar un marco de competencia regulado que permita sacar provecho al progreso tecnológico. Este marco regulatorio actúa de catalizador para la incorporación de las nuevas iniciativas tecnológicas al ámbito corporativo. Legislaciones como la PSD2 en Europa, *Faster Payments* en UK, Regulación SPEI en MX, etc. vienen a confirmar que la tecnología también ha llegado al mundo de la tesorería.

Centralización de Pagos

Reconocida como *Best-Practise* de la función tesorera, la centralización de pagos en grupos empresariales contribuye a mejorar el control y visibilidad de la Tesorería corporativa.

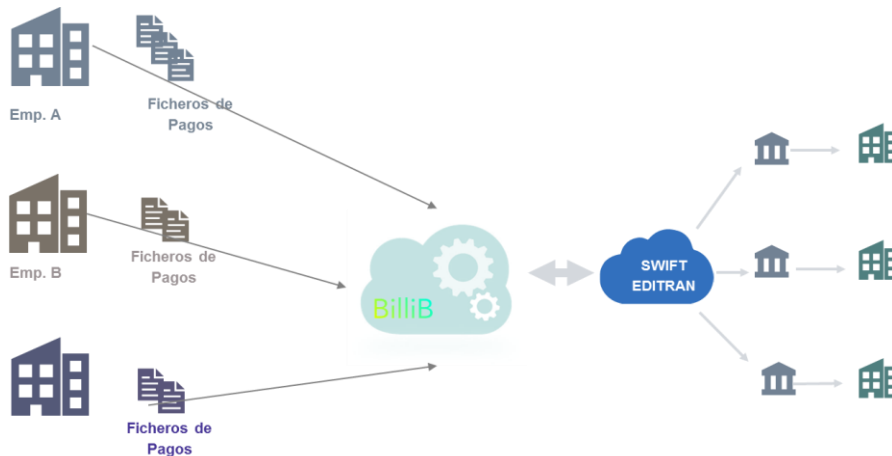
A pesar de estar en la hoja de ruta de tesoreros y financieros, la centralización se ha convertido en muchas ocasiones en una barrera difícil de superar. Ello es debido, principalmente, a la dificultad de gestionar el cambio de políticas de pagos y autorizaciones en todas las empresas del grupo.



El resultado es la proliferación de factorías de pago, la falta de visión global de la tesorería del grupo, y el consiguiente fraccionamiento de la capacidad de pago del grupo.

Los pagos *intercompany* vienen a agravar incluso los efectos anteriormente identificados, tardan en ser liquidados y suponen un incremento considerable del *Working Capital* del grupo.

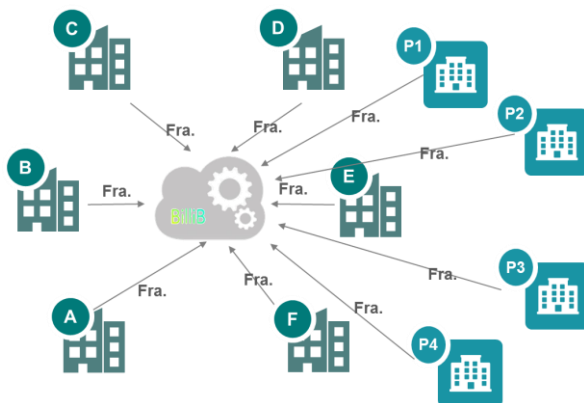
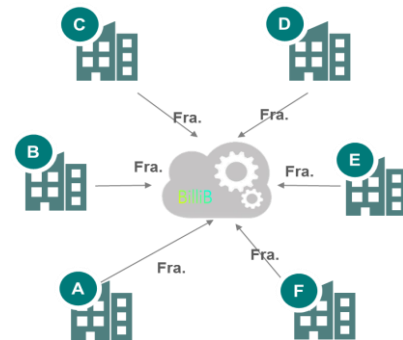
BilliB permite a las tesorerías de grupos empresariales concentrar los flujos de pagos en un único punto y desde la plataforma orquestar todo el proceso de liquidación de pagos a terceros.



Qué aporta **BilliB** a la Centralización de Pagos

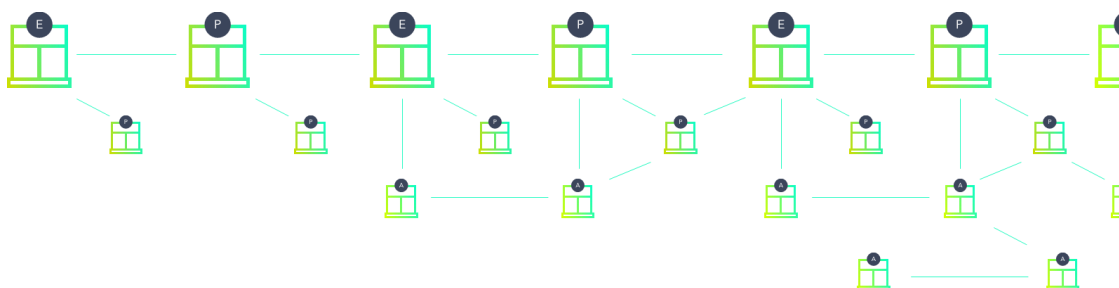
BilliB combinando sus capacidades de pagos encadenados (*netting* o neteo) propone una estrategia de centralización por fases:

- **FASE I:** Las corporaciones del grupo utilizan neteo y pago interco para liquidar los pagos *Intercompany*.
 - Mayor control en los pagos corporativos.
 - Reducimos tiempos de liquidación.
 - Mejoramos el Working Capital del grupo.



- **FASE II:** Incorporar a proveedores al modelo de pagos.
 - El proveedor accede a la plataforma y tiene disponibles los servicios de pagos de **BilliB**
 - El proveedor podría aceptar negociar sus facturas en **BilliB**

- **FASE III:** Podemos combinar facturas de proveedores en toda la cadena de suministro y asegurar modelos de pagos dirigidos hacia niveles inferiores de proveedores.



Propuesta de valor en el ciclo O2C (*Order to Cash*)



Todo el equipo **BilliB** tenemos la firme convicción de que nuestra plataforma supondrá una revolución en el modelo de relación Cliente / Proveedor.

- Probablemente no es la primera vez que un *partner* te propone un modelo de colaboración *win-win*.
- **BilliB** colabora con tu compañía en aras de liberar tu valor y generar beneficios a todas las partes (cliente / proveedor / financiador / **BilliB**).
- Y con nuestro modelo de ingresos a éxito **¡solo ganamos si tú ganas!**

Y con el apoyo de organizaciones de referencia a tu servicio.



an NTT DATA Company

Bankia