

I. Necesidad

Tradicionalmente en tu empresa has establecido unas condiciones de pago a proveedores. Hay veces que crees que "no llegas", en otras ocasiones podrías pagarles antes... pero el día a día y tu sistema contable hace que no te plantees, por ejemplo, negociar un anticipo puntual por pronto pago o buscar una fórmula flexible para pagar más tarde. Y en momentos de exceso de tesorería, ves con impotencia cómo ésta permanece improductiva al no encontrar posibilidades de rentabilizarla adecuadamente.

En resumen, vives pendiente de tu liquidez, y no te has planteado que haya otra forma de hacer las cosas, o crees que es demasiado complicado cambiarlo todo...

No estás solo... Encuestas recientes realizadas a Directores Financieros muestran vuestra preocupación por adaptarse a los nuevos retos del entorno con nuevas prácticas e instrumentos de pago y cobros que hagan uso más eficiente de su liquidez. Es la llamada digitalización de la tesorería (o "tesorería digital"), que permite generar recursos sin riesgos y optimizar así el circulante en cada momento.

Con **BilliB** simplificamos tu día a día:

- Como Director Financiero, buscas obtener beneficio de tu **tesorería** y liberar el valor retenido en tus **facturas**, aunque hasta ahora no te hubieras planteado que fuera posible
- Como responsable de Compras, necesitas buenas prácticas e instrumentos eficientes en tus relaciones con **proveedores**
- Como responsable de Pagos, quieres gestionar tus acuerdos y planificar pagos para optimizar tu **circulante**
- Como empresario responsable, no quieres correr **riesgos**, pero crees que hay que "hacer las cosas de otra forma"

Y todo ello sin olvidar los condicionantes **regulatorios** del entorno, como el Suministro Inmediato de Información (SII) de la AEAT o la evolución de la regulación de pagos a proveedores, que está incrementando los requisitos de transparencia y puede derivar en un régimen sancionador.



Pagar y cobrar facturas es una preocupación pero...

en **BilliB** la convertimos en una oportunidad para ti, transformando tus facturas en dinero. ¿Cómo?

II. Nuestra misión: “De facturas a dinero”

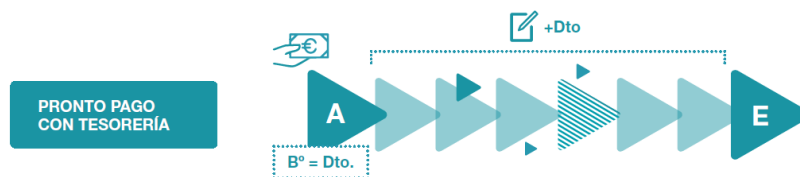
BilliB pretende posicionarse como el referente en facturas: una solución financiero tecnológica que combina un gestor de pagos y un gestor de financiación en un espacio de colaboración entre clientes y proveedores.

Si quieres obtener beneficio de tu tesorería, dotar de buenas prácticas e instrumentos flexibles a tu relación con proveedores, planificar tus pagos y optimizar tu circulante (¡tu dinero!), y todo ello sin correr riesgos...

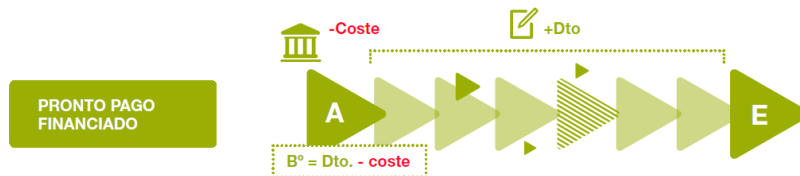
BilliB es la solución que necesitas para la planificación de tu tesorería.

Garantizamos que atiendes tus **obligaciones de pagos de facturas**, a la vez que éstas se convierten en un activo, y ello bajo un doble prisma:

- En situaciones de exceso de tesorería, negociar acuerdos de pronto pago o pago anticipado te permite obtener rentabilidad de una tesorería que está improductiva



- Si tienes facilidad de acceso a crédito a bajo coste, podrás extender tu liquidez a tu proveedor, invitándole a pronto cobrar a cambio de un descuento superior al coste de tu financiación



La situación más frecuente en las cuentas de la empresa es la existencia de picos y valles de liquidez. Integrar un producto de financiación permite planificar la tesorería, liberando liquidez para pagos y cobros de forma óptima y transparente para los proveedores, a quienes se extiende esa capacidad de crédito con total control.

Además, estarás ayudando a tu proveedor a gestionar sus **facturas a cobrar**, ya que adelantar el cobro le permite obtener liquidez a mejor coste y de forma más rápida y flexible sin intermediación bancaria



III. Cómo funciona BilliB

- Regístrate en billib.es, es gratis y sin compromiso
- Invita a tus proveedores a anticipar el cobro de sus facturas. Solo tienes que seleccionar la fuente de tu liquidez (cuenta bancaria asociada o línea de financiación) y la fecha efectiva de salida de caja, que puede ser superior a la fecha de vencimiento de las facturas de tu proveedor. Todo ello, de forma transparente para el proveedor que cobra en la fecha pactada
- Tus proveedores reciben una alerta con tu invitación de pronto cobro, visualizan sus facturas, y deciden si acepta la oferta de anticipo
- Tu ERP se actualizará automáticamente con la nueva fecha de pago e importe del descuento
- Ambos dispondréis de toda la información en la plataforma, incluyendo la posición de cuentas y líneas de financiación, el balance de pagos y cobros y las facturas rectificativas



IV. ¿Quieres saber más? BilliB es la evolución del SCF (Supply Chain Finance)

ORÍGENES:

En 2014 varios importantes organismos internacionales, encabezados por la **BAFT** (*Bankers' Association for Finance and Trade*) y el **ICC** (*International Chamber of Commerce*) establecen un estándar sobre las finanzas en la cadena de suministro. A nivel europeo la **EBA** (*Euro Banking Association*) lo define como **"el uso de instrumentos financieros y tecnologías para optimizar la gestión del circulante y la liquidez en los procesos de la cadena de suministro para los socios comerciales"**.

En resumen, el SCF pone en contacto a comprador, proveedor y financiador en los ciclos *Purchase-to-Pay (P2P)* u *Order-to-Cash (O2C)*.



MÁS ALLÁ DEL SCF:

En **BilliB** ponemos a tu libre disposición las últimas tendencias **SCF** internacionales. Y les añadimos mejoras aún más innovadoras:

- Facilitando liquidar cadenas de deuda para optimizar la tesorería o la financiación proporcionada por el *partner* bancario a tu cadena de proveedores. Así tus proveedores disfrutarán de los mismos beneficios que tú, lo que incentivará que acepten tu invitación a pronto cobrar
- Ejecutando los pagos desde la cuenta del cliente con respaldo de una eCuenta que permite programar pagos inteligentes o condicionados a eventos

V. Beneficios

Entre las prioridades de la Función Financiera en las empresas se encuentran la gestión más eficiente del efectivo, y liberar y reducir el riesgo del circulante.

Con estas premisas, la desintermediación financiera, entendiendo como tal la negociación de acuerdos directamente entre comprador y proveedor, se plantea como un escenario a explorar, tanto por lo que tiene que ver con mejora en la eficiencia administrativa como por el hecho de que los beneficios obtenidos fruto de los descuentos impactan directamente en la mejora del EBITDA.

Los descuentos obtenidos por pronto pago (neto o diferencial en caso de financiación) te aportan:

- Rentabilidad. Incrementas tu EBITDA
- Planificación financiera: optimizas y controlas tu tesorería y circulante
- Saneas tu cuenta de resultados: mejor DPO y otros ratios financieros
- Te despreocupas de los requisitos tributarios: transparencia, trazabilidad y facturas rectificativas
- Optimizas procesos gracias a la eCuenta en un entorno ágil, móvil y digital

Tu relación con proveedores mejora:

- Puedes prefijar el descuento a todos ellos, o negociarlo por proveedor o factura
- Control total de liquidez: decide cuánto, cuándo, a quién y cómo pagar
- Les permites liberar el efectivo de sus cuentas a cobrar, hacer previsiones de *cash-flow* a cambio de un descuento y reducir su DSO. Y eres tú, no el banco, quien les ayuda
- Les estarás dando acceso gratuito a un entorno SCF (*Supply Chain Finance*) reservado a grandes empresas
- Subirte a la ola de la innovación disruptiva en finanzas te permitirá contribuir a un mundo mejor, a través de un ejercicio de responsabilidad social financiera
- Y serás protagonista, tomando el relevo en la iniciativa que ahora tienen las Entidades Financieras con tus proveedores

VI. Costes del servicio

Tan solo pagarás un porcentaje del beneficio que hayas obtenido. El registro es gratuito y tus proveedores pueden utilizar **BilliB** para cobrar tus facturas sin más coste que el descuento que hayas negociado.

VII. Créditos

BilliB es un proyecto multibanco de everis initiatives con el respaldo de Bankia.

Nacemos como iniciativa de la compañía everis, empresa del grupo NTT DATA que ofrece soluciones de negocio, estrategia, desarrollo y mantenimiento de aplicaciones tecnológicas, y *outsourcing*, fruto de un programa de intraemprendimiento.

BilliB, S.L. es una *joint venture* constituida por **everis initiatives** (división del grupo everis orientada a la diversificación del negocio) y **Bankia** para desarrollar negocios SCF y explotarlos de forma conjunta en el mercado español.

En la actualidad NTT es una de las mayores empresas del mundo, la número 32 por capitalización.

BilliB es una apuesta de **everis** por crear sinergias entre dos sectores: el tecnológico y el bancario, aprovechando así nuestro conocimiento en ambas áreas.

Bankia es una entidad comprometida con la innovación financiera tecnológica, compromiso que refuerza con su colaboración en el proyecto.